

SENIOR CONSULTANT VERHUUR (FULLTIME)

ADVISORY & TRANSACTION SERVICES OFFICE
DEN HAAG

Wil jij werken bij een organisatie die is gemaakt van getalenteerde en ambitieuze mensen met een gemiddelde leeftijd van 35 jaar? Een bedrijf waar elke dag gedreven wordt gewerkt om mooie dingen met veel plezier voor elkaar te krijgen? Telkens weer? Dan biedt CBRE jou de juiste plek.

Wat ga je doen?

Wij zijn op zoek naar een Senior Consultant Advisory & Transaction Services (A&T) voor ons team in Den Haag. In deze functie behartig je de belangen van onze opdrachtgevers op het gebied van onroerend goed transacties, waarbij het komen tot de best mogelijke oplossing op basis van een kwalitatief hoogwaardig advies centraal staat. Je signaleert wanneer additionele diensten van CBRE benodigd zijn en je zorgt ervoor dat de juiste collega's bij de klant worden geïntroduceerd. Je bent verantwoordelijk voor het mede ontwikkelen van de verhuurportefeuille, doet grotendeels zelfstandig verhuurtransacties en adviseert de opdrachtgever. Het betekent dat ook het ondernemersbloed moet stromen.

Zo ziet jouw gemiddelde werkdag als Senior Consultant eruit:

Als je net in de auto zit belt één van je opdrachtgevers. Je praat even gezellig bij en neemt daarna de afspraak door die later op de dag op de agenda staat. Hij vraagt zich af of we voet bij stuk moeten houden of toch die extra incentive moeten bieden. Je adviseert hem hierin, inmiddels ken je hem en de prospect al goed. Bij aankomst op kantoor praat je bij met je collega en neemt de dag door voordat hij naar zijn eerste afspraak gaat. De koffie is weer heerlijk terwijl je de dagelijkse vastgoednieuwsbrieven doorneemt! Je belt met je collega van de afdeling marketing in Amsterdam die je helpt met de presentatie van volgende week aan een nieuwe klant. Je wilt een verpletterende indruk maken met onze nieuwste manier van presenteren. Terwijl je het beeldscherm met elkaar deelt bekijk je nauwgezet de eerste opzet van de presentatie. Hierna bel je een collega-makelaar om te vragen hoe het voorstel is ontvangen dat je hem gisteren hebt gestuurd ten behoeve van zijn klant. Je maakt aantekeningen en belt daarna je opdrachtgever om hem op de hoogte te brengen. Ondertussen wijst de team assistent op haar horloge: je hebt over een half uur een bezichtiging en moet nu echt gaan om goed voor te bereiden. Beneden in het WTC haal je een broodje voor in de auto. Na de bezichtiging ga je direct door naar de onderhandelingsafspraken in Delft waar je vanochtend al contact over had. Het was even zweeten maar de onderhandeling verloopt goed. Prettig om goed voorbereid aan tafel te zitten! Met je opdrachtgever praat je na en verdeel je de taken voor het laatste voorstel. Je besluit om direct door naar huis te gaan en klapt daar nog even je laptop open. Een positief bericht van de laatste pitch zit in je mailbox! Jammer dat de dag er alweer opzit!

Wat heb je ons te bieden?

- Je bent minimaal in het bezit van een afgeronde (bij voorkeur vastgoed-gerelateerde) opleiding op hbo of academisch niveau;
- Je hebt minimaal 5 jaar werkzaam in de commerciële of vastgoedbranche in een commerciële

functie;

- Je bent een echte teamplayer, initiatiefrijk en hebt goede commerciële inzichten;
- Je bent gedreven, eerlijk, reëel en resultaatgericht;
- Je staat met beide benen op de grond;
- Je hebt uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.

Wat hebben we jou te bieden?

Bij CBRE werk je samen met allerlei verschillende specialisten aan een gedegen totaaladvies. Professionals met een commerciële, financiële, bouwkundige of zelfs creatieve achtergrond, en allemaal met dezelfde drive voor vastgoed.

Als professional bieden we bovendien uitgebreide mogelijkheden om je enerzijds te ontwikkelen op je leidinggevende kwaliteiten en/of anderzijds je als specialist (thought leadership) te ontplooiën. Via ons collectieve opleidingsprogramma, de CBRE Academy, maar ook via individuele coachingstrajecten of door het volgen van een Masteropleiding. Zo stellen we je in staat om meerwaarde te creëren: voor ons bedrijf én voor je eigen carrière.

Wat wordt je team?

Binnen het team Den Haag maak je deel uit van een enthousiaste groep mensen bestaande uit 3 agents en twee team assistents. De omgeving waarin je werkt is professioneel en dynamisch, evenals je collega's. Wij waarderen ondernemerschap, verantwoordelijkheid en samenwerking. Het uitzicht op de stad vanuit ons prachtige kantoor op de 21^e verdieping in het WTC is zeer inspirerend voor ons type werk.

Binnen A&T Office in Nederland zijn z'n 45 personen werkzaam verdeeld over vijf vestigingen (Amsterdam, Den Haag, Eindhoven, Rotterdam en Utrecht). In teams werken wij samen om aan- en verhuur in de regio zo optimaal mogelijk te begeleiden.

Wie wordt jouw nieuwe werkgever?

CBRE is een organisatie waarbij het niet uitmaakt of je een ervaren professional of een jong talent bent, en op welke positie je speelt. We bieden iedereen de vrijheid om kansen te zien en te pakken. We werken hard voor onze successen en vieren die met elkaar, bijvoorbeeld na het sluiten van een deal of tijdens onze wekelijkse borrel. Wij zijn en willen een stap verder zijn dan onze concurrenten omdat onze klanten dat ook van ons verwachten.

Met ruim 75.000 medewerkers verspreid over 500 kantoren in 70 landen is CBRE wereldwijd marktleider in real estate consultancy. In Nederland werken onze 450 professionals vanuit Amsterdam, Den Haag, Eindhoven, Rotterdam en Utrecht elke dag aan de mooiste vastgoedprojecten.



C

Wil jij een real career in real estate?

Solliciteer dan via onderstaande button. Binnen twee weken ontvang je van ons een reactie.

Nog vragen? Onze recruiter Daphne Douwes beantwoordt ze graag via Daphne.douwes@werkenbijcbre.nl of (020) 626 26 91.